

Сектор частный, польза общая

Предприниматели все больше идут в сферу производства

Времена «челноков» и «мешочников», сшибающих барыши на перекупке товаров, проходят. В Беларуси созданы благоприятные условия для развития серьезного промышленного бизнеса. На Могилевщине, например, своеобразной визитной карточкой развития предпринимательства стали такие предприятия, как «Серволюкс», «Политэкс», «Протос». А вообще в регионе в минувшем году зарегистрировано более тысячи коммерческих организаций.



– Десять лет назад СЗАО «Серволюкс» (на снимке) на базе глубоко убыточной птицефабрики в Могилевском районе организовало свое производство, – рассказал генеральный директор компании Евгений Баскин. – С тех пор здесь появились инкубаторы, мощности, на которых выпускаются комбикорма, значительно расширились птичники. Производство приобрело замкнутый цикл. Численность работающих в компании достигла 6 тысяч. И вся прибыль, получаемая от реализации продукции, реинвестируется, а не вывозится из страны. Таким образом, мы работаем в обоюдовыгодном экономическом поле.

Выпуская нетканые материалы для отделки салонов автомобилей, устройства гидроизоляции, «Политэкс» закупил высокопроизводительную линию итальянского производства, способную изготавливать 2 млн погонных метров материи в месяц. А качественные параметры продукции таковы, что более двух третей всего объема производства предприятие экспортирует.

На основе новейших технологий в металлургии, разработанных в [НИИ технологии металлов НАН Беларуси](#), в Могилеве работает предприятие «Технолит», выпускающее детали для машиностроительных отраслей. Причем 40% его продукции экспортируется.

К тому же бизнес уверенно перемещается на периферию с обоюдной выгодой. Государству необходимо создавать там дополнительные рабочие места. А предприниматели получают достаточную рабочую силу.

О том, что предпринимательство занимает все больший сегмент в экономике, свидетельствует и тот факт, что поступления в бюджет в виде налогов от честного сектора уже перевалили за треть и в первом полугодии составили 911 млрд белорусских рублей.

Однако, несмотря на то что производственный частный бизнес приобретает все больший авторитет, в его развитии не все безоблачно. По мнению заместителя председателя комитета экономики Могилевского облисполкома Виктора Красовского, человеку, ведущему свое дело, подчас приходится преодолевать немалые бюрократические препоны для того, чтобы оно стало успешным. Скажем, в строительной сфере приходится пройти не один десяток разрешительных процедур,

Виктор Кубеко. Сектор частный, польза общая

экспертиз, согласований, пока будет заложен первый камень на стройплощадке. Мало того что в этой ситуации немотивированно затягивается сам процесс строительства, так и долгое ожидание его начала нередко отбивает инвестора.

Существует и проблема неравного отношения местных властей к частным и государственным предприятиям. Не всегда устраивает конкуренция, существующая между ними. Поэтому и появляются такие решения, как, скажем, в одном из районов: некоторые товары там разрешено продавать только в магазинах местного райпотребсоюза.

– Проблемы возникают даже еще на стадии проектирования каких-то объектов, – поделился руководитель «Политэкса» Виталий Костогоров. – Чиновники стремятся «навешать» на предпринимателя и создание вокруг объекта инфраструктуры, и прокладку коммуникационных сетей. В результате инвестиции возрастают до таких размеров, что невольно заставляют задуматься о возможной выгоде проекта. Когда же доходит до получения банковских кредитов, то и здесь без трудностей не обходится.

Частный бизнес в Беларуси так же молод, как и сама нынешняя Беларусь. И, естественно, без болезней роста не обходится. Как оказывается, одна из них – функционирование свободных экономических зон, технопарков. Предприятия, которые вошли в состав этих формирований, получили немалые льготы и преференции, в сравнении с остальными находятся в более выгодном положении. Поэтому и должны ориентироваться на выпуск экспортируемой продукции, а такой ориентации пока не наблюдается.

Кое-кто из производителей по-своему понял требование и главы государства, и правительства страны о расширении производства импортозамещающей продукции. Любой ценой ее выпускать не следует. И уж если выпускать, то по уровню качества не уступающую импортируемой и по себестоимости не в убыток.

Все эти и иные проблемы ведения частного бизнеса обсуждались на заседании республиканского общественного Совета по предпринимательству, прошедшем недавно в Могилеве, по теме: «Производственное предпринимательство как фактор развития регионов». Его участники пришли к выводу о необходимости совершенствования законодательных норм, регулирующих его развитие. Отечественный частный бизнес требует внимательного и честного к нему отношения, потому что он выгоден не только предпринимателям, но и государству

Виктор КУБЕКО