

Идея стратегией умножается

Дмитрий ПАТЫКО, «Р»



Довести разработку до рынка поможет мировой опыт

Как выстроить инновационную стратегию и усовершенствовать механизмы представления научных разработок, передачу их в производство, как упростить процесс покупки зарубежных технологий и привести законодательство в этой сфере к принятым в мировой практике нормам, как лучше адаптировать к нашим условиям зарубежный опыт? Ответы на эти и многие другие вопросы

искали специалисты из Беларуси, России, Украины, Франции, Германии, Великобритании, Испании, Нидерландов, Бельгии, Литвы и Молдовы на Международной научно-практической конференции «Развитие сетей трансфера технологий для инноваций».

Форум, организованный при поддержке [НАН Беларуси](#), ГКНТ, международного проекта «LT.InnoConnect.BY — Сеть инновационного сотрудничества для экономического развития», международного проекта «COOL Bricks — Изменение климата, культурное наследие и энергоэффективные памятники», Программы сотрудничества «Центральная Европейская Инициатива» (ЦЕИ) и бизнес-ассоциаций Беларуси, был посвящен десятилетию Республиканского центра трансфера технологий (РЦТТ).

— У зарубежных партнеров мы можем поучиться, как реагировать на потребности времени, как совершенствовать механизмы маркетинга и трансфера, — отметил заместитель председателя президиума НАН Беларуси Сергей Чижик. — Например, мы просто обязаны воспринять используемые в развитых странах подходы к государственно-частному партнерству. Без бизнеса нам не обойтись, без него не будет серьезных инноваций. И здесь у нас простор для впитывания того, что делается в мире. С другой стороны, мы тоже интересны нашим партнерам. На конференцию приехали очень известные специалисты из десятка стран, представители международных организаций, и это говорит о том, что у них есть интерес к Беларуси не только как к новому рынку, но и как к источнику технологий.

— Все 10 лет своего существования мы постоянно изучаем зарубежную практику распространения инноваций и сегодня рады возможности услышать тех, кто приехал к нам, чтобы поделиться опытом, — говорит директор РЦТТ Александр Успенский. — Но у нас есть и то, чем мы гордимся, чем готовы поделиться с зарубежными партнерами. Наш информационный ресурс — единственный в мире, который работает во всех международных форматах. Это очень удобно для пользователей. Кроме того, мы первый, но уже не единственный из центров трансфера технологий, который имеет виртуальную выставку. На ней мы за несколько месяцев до участия белорусских организаций в международных выставках размещаем информацию о представляемых экспонатах и разработчиках, что значительно увеличивает эффективность участия в реальной демонстрации своих достижений. Наш опыт уже переняли китайские партнеры, которые накануне последней выставки в Харбине представили подобным образом всех гостей, в том числе и белорусов. Активно посещая этот сайт, потенциальные китайские партнеры составили даже рейтинг интереса к нашим

Дмитрий Патыко. Идея стратегией умножается

экспонатам, заранее из 500 представленных выбрали 42 лучшие технологии, получившие больше всего лестных отзывов, и сообщили об этом нам. Для выстраивания натурной экспозиции такая информация оказалась очень полезной. Мало того, наши организации, предоставившие лучшие экспонаты, китайская сторона приняла за свой счет, что позволило нашим ученым и специалистам сэкономить немалые средства.

Впрочем, если говорить о деньгах, то благодаря деятельности РЦТТ у разработчиков есть возможность получить гораздо более высокую выгоду. Например, представляя свою разработку на зарубежном рынке через американскую сеть трансфера технологий, членом которой с недавних пор стал белорусский центр, наши ученые, создавшие уникальную технологию утилизации шин, выставили поначалу цену в 100—150 тысяч долларов. Но вовремя получили информацию о том, что могут здорово продешевить. В итоге технология была продана компании «Airbus» за 3 миллиона евро.

Нынешнюю конференцию специалисты РЦТТ рассматривают как очередной и необходимый шаг к вхождению в европейскую сеть трансфера технологий. Реализация этого намерения, которое может осуществиться уже в 2014 году, позволит полнее представлять отечественные научные разработки на рынке континента, выбирать новейшие европейские технологии для использования их на белорусских предприятиях. Способствовать продвижению в Европу должно и соглашение о взаимодействии в приграничных регионах Беларуси и Литвы посредством распространения инноваций, подписанное в ходе конференции. Этот важный документ стал результатом реализации проекта «Сеть инновационного сотрудничества для экономического развития» (LT.InnoConnect.BY), финансируемого Евросоюзом по Программе трансграничного сотрудничества Латвия—Литва—Беларусь в рамках Европейского инструмента добрососедства и партнерства.

Правда, чтобы с максимальной выгодой продавать и покупать технологии на мировом рынке, необходимо усовершенствовать белорусское законодательство в этой сфере. Например, по мнению специалистов, большим препятствием для коммерциализации научных проектов, выполненных за бюджетные деньги, служит отсутствие у научного коллектива прав на собственную разработку. Эти права принадлежат государству в лице органов государственного управления, которые, по большому счету, не очень-то озабочены судьбой чужого детища. Сама же организация-разработчик не имеет права заключить лицензионное соглашение и с выгодой продать технологию. Максимум, что она может сделать, это подписать договор о передаче научно-технической продукции. А это гораздо более скромные деньги, чем лицензия.

И хотя выход из тупика вроде бы наметился после появления указа главы государства, которым предусмотрена передача прав на неиспользуемые разработки белорусским организациям, выполнившим проект, документ все еще не работает, так как нет соответствующего правового механизма. Выработать такой механизм, по мнению ученых, не составляет труда. Достаточно познакомиться с практикой всех развитых стран, где давно утвердилась норма: все, что создано учеными и конструкторами за бюджетные деньги, автоматически становится собственностью организаций-разработчиков. Только такой владелец может быть кровно заинтересован в продвижении собственных инноваций. При этом, дав ученому «пряник» — право собственности, государство не забывает и про «кнуток», обязывая разработчиков постоянно заниматься трансфером технологий и строго спрашивая на очередной переаттестации за упущения. Хотя, как показывает зарубежная практика, до «кнута» дело практически не доходит. Ведь не заботиться о собственном благополучии там как-то не принято.