

ТОРГОВЛЯ

Открывая чужие, защищать свои рынки

У НАШЕЙ страны есть шансы вступить во Всемирную торговую организацию до конца года. Такое заявление сделал председатель Белорусской торгово-промышленной палаты Владимир УЛАХОВИЧ накануне отъезда белорусской делегации в Женеву для участия в переговорах о присоединении к этой организации. По его мнению, больших барьеров сейчас не существует, мы во многом уже работаем по принципам ВТО. Евразийский экономический союз также построен на них.

С начальником управления внешнеэкономической деятельности Министерства сельского хозяйства и продовольствия Алексеем Богдановым, который также участвует в переговорах, удалось пообщаться по мобильному телефону, когда он находился буквально у трапа самолета. Специалист видит несомненные плюсы для

наших производителей и переработчиков от приобщения к ВТО. Это позволит войти в квоты по реализации на мировых рынках с более низкими таможенными пошлинами. Словом, улучшатся условия сбыта. Однако не надо думать, что возможное вступление словно по мановению волшебной палочки облегчит жизнь отечественным

поставщикам. По-прежнему надо будет работать над улучшением качества товара, упаковки, совершенствовани-ем маркетинговой политики.

С ним солидарен директор Березовского сыродельного комбината Владимир Попеня. За прошлый год здесь смогли увеличить сроки хранения сыра с 4 до 6 месяцев, для чего пришлось усовершенствовать всю технологию. Одновременно Владимир Григорьевич предупреждает: не надо обольщаться, будто с вступлением в ВТО для нас автоматически откроются все рынки. У предприятия есть опыт поставок в страны ЕС. Например, продавать туда сухую сыворотку и казеин есть смысл. Остальную

«молочку» — невыгодно. Таможенные пошлины по многим ее видам фактически составляют всю стоимость товара. Такая ситуация по-прежнему вынуждает искать рынки сбыта в странах «дальней дуги».

Директор Института системных исследований в АПК НАН Беларуси Александр Шпак видит такую пользу от ВТО: наши производители станут своими в рамках организации. Значит, будут защищены юридически при возникновении спорных ситуаций. Но не надо забывать и о минусах. Торговля в рамках организации предусматривает относительную свободу перемещения товаров. Возникает угроза: отдельные виды более дешевых продуктов вытеснят отечественные аналоги. Поэтому и нам надо обязательно предусмотреть меры защиты внутреннего рынка. Так, кстати, поступила Россия. Она заранее оговорила для себя тарифные квоты на некоторые виды продуктов, поддержав тем самым своих производителей.

Василий ГЕДРОЙЦ, «СГ»
gedroiz@sb.by